

## BAB V PENUTUP

### A. Kesimpulan

Berdasarkan Penelitian yang berjudul **“Implementasi Manajemen Bauran Pemasaran Pendidikan dalam Meningkatkan Daya Saing Lembaga Pendidikan di MIN 1 Pati”** dari pembahasan dan analisis data pada bab-bab sebelumnya, maka dapat disimpulkan sebagai berikut:

1. Manajemen PPDB di MIN 1 Pati meliputi Proses manajemen yang diawali tahap Planning/perencanaan : menentukan visi, misi lembaga Pendidikan, Serta menganalisis ancaman dan peluang, merumuskan strategi yang akan dilaksanakan, Organizing dengan membentuk Susunan Panitia PPDB, Actuating/ Pelaksanaan Kegiatan PPDB Controlling : Pengawasan yang dilakukan oleh Kepala Madrasah dan Komite Sekolah Evaluating : Evaluasi yang dilaksanakan setiap selesai kegiatan PPDB. Dengan melakukan langkah-langkah tersebut MIN 1 Pati terbukti berhasil melaksanakan kegiatan manajemen PPDB tersebut dengan meningkatnya jumlah peserta didik di MIN 1 Pati.
2. Daya Saing Lembaga Pendidikan di MIN 1 Pati dengan meliputi Produk Unggulan yang tidak dimiliki oleh lembaga lain, Jumlah peserta didik yang mengalami peningkatan dalam 5 tahun terakhir, Memiliki banyak Prestasi serta mampu mempertahankan prestasi peserta didik, baik akademik dan non akademik dari tingkat kecamatan sampai tingkat Internasional, Biaya Pendidikan Gratis dengan tetap menjaga mutu, Tempat yang terjangkau dan strategis, Adaptif dengan perkembangan zaman dengan memiliki akun media

sosial, Tenaga Pendidik dan Tenaga kependidikan sesuai dengan bidangnya, Sarana Fisik/bangunan, serta fasilitas yang memadai, serta Proses aktifitas pembelajaran serta layanan peserta didik yang baik. Hasil dari Faktor-faktor diatas MIN 1 Pati berhasil memenangkan daya saing dengan jumlah peserta didik terbanyak di Kecamatan Kayen,

3. Implementasi Manajemen Bauran Pemasaran berbasis madrasah Dalam Meningkatkan Daya Saing Lembaga pendidikan di MIN 1 Pati melalui strategi manajemen bauran pemasaran antara lain dengan menjaga kualitas Produk serta Program Unggulan berupa kurikulum, Prestasi peserta didik serta pelayanan pendidikan, Biaya pendidikan Gratis dengan strategi penentuan harga, Place Tempat yang terjangkau dan strategis, Promosi secara langsung maupun tidak langsung, Tenaga Pendidik dan Tenaga kependidikan sesuai dengan bidangnya, Sarana Fisik/bangunan, serta fasilitas yang memadai, serta Proses aktifitas pembelajaran serta layanan peserta didik yang baik. Hasil dari penerapan manajemen “Marketing Mix” adalah MIN 1 Pati mengalami peningkatan dalam penerimaan peserta didik baru serta memiliki kemampuan untuk bersaing dengan lembaga pendidikan di Kecamatan Kayen Kabupaten Pati.

## **B. Saran-saran**

Dari hasil penelitian yang telah dilaksanakan serta pembuktian yang penulis peroleh, maka dalam penelitian ini terdapat beberapa saran dari penulis yang bermanfaat terutama bagi kemajuan pendidikan di MIN 1 Pati, Saran tersebut antara lain berikut ini :

1. Lembaga Pendidikan : MIN 1 Pati perlu untuk memperbaiki mutu pelayanan serta kualitas kegiatan belajar mengajar lebih ditingkatkan lagi

sehingga lebih meyakinkan dalam promosi serta penerapan strategi pemasaran agar masyarakat semakin tertarik dalam menyekolahkan anaknya ke madrasah, MIN 1 Pati harus selalu melakukan inovasi-inovasi program pendidikan sesuai kebutuhan dan keinginan masyarakat, Meningkatkan fasilitas sarana-prasarana agar peserta didik nyaman belajar di MIN 1 Pati.

2. Bagi Kepala Madrasah : Memberikan motivasi positif kepada para pendidik dan tenaga kependidikan dalam bekerja karena tanpa motivasi, Teladan serta dorongan dari Kepala Madrasah tidak akan mungkin suatu lembaga Pendidikan mampu bersaing dengan Lembaga Pendidikan lainnya, serta mempererat kerjasamana dan komunikasi dengan berbagai pihak karena hal yang demikian sangatlah penting untuk menciptakan empaty dan kesepahaman dengan para stakeholder pendidikan sehingga Madrasah akan menjadi besar dengan dukungan seluruh lapisan masyarakat kemudian mengoptimalkan fungsi Komite Sekolah karena dengan keterlibatan wali murid serta masyarakat dalam lembaga pendidikan mutlak diperlukan supaya permasalahan serta hambatan dalam faktor pembiayaan dapat terpecahkan
3. Bagi Guru MIN 1 Pati harus memiliki kesadaran untuk meningkatkan pelayanan prima terhadap peserta didik dalam rangka mempertahankan mutu pendidikan.
4. Bagi Peserta didik harus selalu bersemangat dalam belajar serta mengikuti seluruh aktifitas positif baik, kegiatan intrakurikuler serta ekstra kurikuler supaya mampu berprestasi dan memiliki kecakapan hidup agar dapat digunakan untuk masa depannya kelak.
5. Bagi penulis selanjutnya penelitian ini belum bisa dikatakan penelitian yang sempurna dan masih

banyak kekurangan. Untuk itu, penulis sangat berharap jika ada peneliti selanjutnya yang ingin mengangkat tema sebagaimana penelitian ini, untuk mengembangkan lebih baik lagi.

